



PJD Symposium 2019 “Bridging the Gap”
Zaterdag 9 maart 2019

Het volledige programma ziet er als volgt uit:

10:30-11:00 uur Inloop met koffie

11:00- 11:15 Inleiding door onze voorzitter en de dagvoorzitter, Annemarie Spruijt

11:15-12:00 uur “De aard van het beestje” door onze keynote speaker Stephan Ummelen

12:00-12:20 uur “Een generatie duurt 10 jaar” door Hans Caron

12:25-13:00 uur “Hoeveel knaken ben jij waard?” door Yteke Elte

13:00-13:45 uur Boehringer Ingelheim lunch met beursvloer

13:45-14:15 uur Foutencollege door Dick Scholten

Ga lekker achterover zitten en geniet tijdens de after-lunch-dip van andermans fouten.

14:30-15:15 uur Workshop ronde 1

15:30-16:15 uur Workshop ronde 2

16:30-17:15 uur Workshop ronde 3

17:15-19:00 uur Evidensia Walking Dinner en beursvloer

In de workshop rondes hebben we de volgende workshops:

“Ondernemen in de veterinaire praktijk. Waar zit jouw groei?”

Door Peter van Brakel van Raadgevers

Peter werkt sinds 2002 als praktijkadviseur en adviseert bij allerlei belangrijke keuzes en rondom de dierenartsenpraktijk. Vrijwel elke keuze heeft namelijk financiële gevolgen. Denk aan een overname van een dierenartspraktijk, het verkopen van je praktijk, associatie in een maatschap, het starten van een vrije vestiging of de koop van een woning. Hij verzorgt een gedegen financieel plan en begeleidt het gehele traject, zodat je als dierenarts ontzorgd aan het werk kan. Het ontzorgen gaat ook daarna verder in de vorm van persoonlijk advies en begeleiding, zodat afgewogen keuzes gemaakt kunnen blijven worden over bedrijfsvoering en andere managementzaken.

In deze workshop gaat Peter met jou aan de slag om te kijken waar jouw groei in de veterinaire praktijk zit en kom je erachter of ondernemen iets voor jou is.

Intervisie: “Het gezeik in de praktijk”

Door Atjo Westerhuis van EduVet en Ros Nawijn

Ros en Atjo zijn momenteel druk bezig met een nieuw programma speciaal voor jonge dierenartsen, namelijk: ‘Klaar voor de praktijk’, waar je wordt geholpen met de overgang van faculteit naar praktijk.

Beide heren zijn dierenarts en hebben jarenlange ervaring met en in de praktijk.

Tijdens deze sessie kan jij als jonge dierenarts je ei kwijt over alle dagelijkse zaken waar je in de praktijk tegenaan loopt. De problemen zullen worden besproken en samen kom je tot oplossingen, zodat je daarna weer met frisse moed er tegen aan kan!

PJD The Game

Door Chantal Duijn en Annemarie Spruijt van Universiteit Utrecht

Even lekker niks inhoudelijks en toch geïnspireerd en gemotiveerd de zaal uitlopen, dat is de bedoeling van deze sessie. Een kritische blik op het onderwijs en de veterinaire praktijk, waarbij de bevoegdheid behouden blijft.

Vanaf het moment van afstuderen heeft Chantal naast banen in verschillende praktijken een

promotieonderzoek gedaan op het gebied van veterinaire onderwijs. Hierbij heeft ze gefocust op de kernactiviteiten van de dierenarts binnen het klinische onderwijs. Deze kernactiviteiten heeft ze gedurende haar onderzoek gedefinieerd. Wanneer deze worden geïmplementeerd in het onderwijs en gebruikt bij de transitie van Yalelaan naar praktijk, is ze van mening dat de gap tussen faculteit en praktijk kan worden overbrugd. “Hoe dan?” Zou je je kunnen afvragen.

Om te zorgen dat iedereen op scherp aan The Game kan beginnen, zal ze als aftrap een korte inzage in de resultaten van haar onderzoek geven. Het spel is simpel; er zijn slechts twee regels en wanneer de kaarten geschud zijn kan het spel beginnen. Let wel! Je mag niet lopen met de bal.

“Ketens, een bedreiging of een kans?”

Door Maico Boumans van DierenDokters

In enkele jaren tijd zijn door investeerders gestuurde ketens één van de gespreksonderwerpen binnen de diergeneeskunde geworden. In rap tempo worden dierenartspraktijken overgenomen. Betekent dit dat het zelfstandig ondernemerschap binnen de diergeneeskunde ten dode is opgeschreven? Nee, in tegendeel, met de juiste visie en de focus op goede diergeneeskunde biedt de huidige tijd bij uitstek kansen voor de ondernemende dierenarts. Wat zijn de bedreigingen, wat zijn de kansen en hoe benut je die optimaal?

“Commerciële diergeneeskunde. De angst van iedere dierenarts”

Door Ischa Swartz van Evidensia

Veel dierenartsen vinden het moeilijk om hun producten en diensten door te berekenen naar hun klanten. Waar liggen de kosten in een gezelschapsdierenpraktijk? Hoe kan je een beter redement uit de praktijk halen? Wat is het effect van het geven van korting op de winst? Of als je één extra ontwormingspilletje meegeeft aan de klant? En wat gebeurt er met de winst als de kosten omhoog gaan doordat je investeert?

Allemaal vragen waar je als kliniek directeur én als medewerker dagelijks mee te maken hebt. Na deze lezing krijg je meer inzicht in de financiële kant van de diergeneeskunde en leer je als dierenarts op een andere manier naar je vak te kijken.

“Effectief samenwerken begint bij jezelf: ken je eigen gedrags- en communicatiestijl”

Door René van den Bos en Gerco Bosch van digiRedo

Waar denk je dat je succes als dierenarts vooral van afhangt? Van je veterinaire kennis, of van de manier waarop je met je klanten en collega's communiceert? Nou, laten we zeggen dat het verschil in het belang tussen de twee niet heel erg groot is. Maar tussen onze kennis en kunde wel!

Het succes van een team hangt voor een groot deel af van de manier waarop er met elkaar wordt omgegaan, verbaal en non-verbaal. Alles begint met kennis van de persoonlijke stijl in communicatie en gedrag van jou en je collega's. Wanneer je dat weet, begrijp je jezelf én je collega's beter en heb je een stevig fundament voor een efficiënt en succesvol team.

Tijdens deze workshop laat René je kennismaken met je eigen gedragsstijl en die van de overige deelnemers. En met de dynamiek die daarmee zichtbaar wordt. Wanneer deze methode wordt toegepast in de dierenartsenpraktijk, worden veel miscommunicaties en conflicten voorkomen en werkplezier, efficiëntie en succes vergroot.